

## 2 BP3 METIERS DE LA RELATION CLIENTS

### 👉 Economie-Droit

Editeur	Collection	Intitulé livre ou pochette	Auteurs	Code éditeur ou ISBN
<b>FOUCHER</b>	Ressources +	<b>Economie-Droit Bac Pro seconde</b>	J.C. Diry S. Lhote Cyril Scarselli	<b>978-2-216-16202-4</b>

## PREMIERE ET TERMINALE BP MRC VENTES - COMMERCE

### 👉 Economie-Droit

Editeur	Collection	Intitulé livre ou pochette	Auteurs	Code éditeur ou ISBN
<b>FOUCHER</b>	Ressources +	<b>Economie-Droit Bac Pro Première - terminale</b>	M. Suvelor B. Harmonie etc.	<b>978-2-216-15773-0</b>

## CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Editeur	Collection	Intitulé livre ou pochette	Auteurs	Code éditeur ou ISBN
<b>DELAGRAVE</b>	CAP EPC	<b>Le fonctionnement du point de vente</b>		<b>978-2-206-30697-1</b>
<b>DELAGRAVE</b>	CAP EPC	<b>Le parcours d'achat du client</b>		<b>978-2-206-30697-1</b>